Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«РОССИЙСКАЯ АКАДЕМИЯ НАРОДНОГО ХОЗЯЙСТВА
И ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЫ
ПРИ ПРЕЗИДЕНТЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»
Среднерусский институт управления - филиал
КАФЕДРА «История и международные отношения»

Меркулов Павел Александрович

Подписан: Меркулов Павел Александрович
Основание: я подтверждаю этот документ
Местоположение: Среднерусский институт управления - филиал РАНХиГС
Дата: 2021.02.03 13:42:05+03'00'

УТВЕРЖДЕНА
кафедрой «История и международные отношения»
Протокол № 1 от «27» августа 2019 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ
Б1.Б.36 Основы внешнеэкономической деятельности

Специальность: 38.05.02 Таможенное дело
Специализация «Таможенные операции и таможенный контроль»
Квалификация: специалист таможенного дела
Форма обучения: очная
Год набора: 2020

2019 г.

Автор-составитель:

кандидатистор. наук, доцент
«История и международные отношения» Е.С. Матвеева

Заведующая кафедрой
«История и международные отношения»
доктор.истор. наук, доцент В.И. Филонов

СОДЕРЖАНИЕ

1. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы. 4
2. Объем и место дисциплины в структуре образовательной программы 5
3. Содержание и структура дисциплины. 6
4. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся и фонд оценочных средств промежуточной аттестации по дисциплине 13
5. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины. 40
6. Учебная литература и ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет», учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине 42

   6.1 Основная литература. 42
   6.2 Дополнительная литература. 42
   6.3 Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы. 42
   6.4 Нормативные правовые документы. 43
   6.5 Интернет-ресурсы. 44
   6.6 Иные источники. 45
7. Материально-техническая база, информационные технологии, программное обеспечение и информационные справочные системы 47

1. ПЕРЕЧЕНЬ ПЛАНИРУЕМЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ, СООТНЕСЕННЫХ С ПЛАНИРУЕМЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ОСВОЕНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

1.1. Дисциплина Б1.Б.36«Основы внешнеэкономической деятельности» обеспечивает овладение следующими компетенциями с учетом этапа:

ОПК-4 - способность понимать экономические процессы, происходящие в обществе, и анализировать тенденции развития российской и мировой экономик;

ПК-12 – умение обеспечить защиту гражданских прав участников ВЭД и лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела.

Этапы освоения компетенций

Таблица 1

Кодкомпетенции	**Наименованиекомпетенции**	**Кодэтапаосвоениякомпетенций**	**Наименованиеэтапакомпетенции**
ОПК-4	Способность понимать экономические процессы, происходящие в обществе, и анализировать тенденции развития российской и мировой экономик	**ОПК-4.3**	Способностью выявлять в процессе анализа внешнеэкономической деятельности причины и условия, способствующие возникновению угроз национальным финансово-экономическим интересам и таможенной безопасности России
ПК-12	умение обеспечить защиту гражданских прав участников ВЭД и лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела.	**ПК-12.2**	Способность применять положения таможенного права для обеспечения защиты гражданских прав участников ВЭД и лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела

1.2. В результате освоения дисциплины у студентов должны быть сформированы:

Результаты освоения компетенций

Таблица 2

ОТФ	Кодэтапаосвоениякомпетенции	Результаты обучения
	ОПК-4.3	***сформированы знания и навыки:*** • Овладел комплексом знаний о структуре международной торговли, системе международных валютно-кредитных и налоговых отношений, формах международного движения капитала, международных и национальных институциональных формах их регулирования. • Приобрел навыки расчета на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы показателей внешнеэкономической деятельности и размера налоговых обязательств.
	ПК-12.2	***сформированы знания и умения:*** • Обладание знаниями таможенного права для обеспечения защиты гражданских прав участников ВЭД; • Умение обеспечивать защиту гражданских прав участников ВЭД и лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела.

2. ОБЪЁМ И МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Объем дисциплины

Таблица 3

Вид учебных занятий и самостоятельная работа	Объем дисциплины (модуля), часы										
	Всего	Семестр									
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
Очная форма обучения											
Контактная аудиторная работа обучающихся с преподавателем, в том числе:	36			36							
лекционного типа (Л)	18			18							
лабораторные работы (практикумы) (ЛР)											
практического (семинарского) типа (ПЗ)	18			18							
контролируемая самостоятельная работа обучающихся (КСР)											
Контактная внеаудиторная											

работа, в т.ч. проводимая в электронной информационно-образовательной среде (КВР)												
Самостоятельная работа обучающихся (СР)		72			72							
Промежуточная аттестация	зачет	Зачет			зачет							
	час											
Общая трудоемкость	час / з.е.	108/3.			108/3							

Место дисциплины в структуре ОП ВО

Дисциплина Б1.Б.36 «Основы внешнеэкономической деятельности» относится к Блоку 1 базовой части общенаучного цикла подготовки. Дисциплина Б1.Б.36 «Основы внешнеэкономической деятельности» изучается на 2-ом курсе в семестре, общая трудоёмкость дисциплины 3 з.е.

Дисциплина Б1.Б.36 «Основы внешнеэкономической деятельности» реализуется после изучения:

Б1.В.10.03 Правоведение;

Б1.Б.09 Экономическая теория;

Б1.Б.10 Мировая экономика и международные экономические отношения;

Б1.Б.15 Финансы.

Дисциплина Б1.Б.36 «Основы внешнеэкономической деятельности» находится в тесной взаимосвязи с изучением следующей дисциплины:

Б1.Б.26Основы таможенного дела;

Б1.В.10.01 Таможенное право.

Дисциплина Б1.Б.36 «Основы внешнеэкономической деятельности» предшествует изучению следующих дисциплин и практик:

Б1.Б.17 Налоги и налогообложение;

Б1.Б.18 Запреты и ограничения внешнеэкономической деятельности;

Б1.Б.32Управление персоналом;

Б1.Б.33 Таможенный контроль;

Б1.Б.35 Валютное регулирование и валютный контроль;

Б1.Б.37.02 Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономической деятельности;

Б1.В.02 Международные таможенные конвенции и соглашения;

Б1.В.07 Деньги, кредит, банки;

Б1.В.10.02 Регионалистика;

Б1.В.ДВ.08.01Таможенные институты защиты прав интеллектуальной собственности;

Б1.В.ДВ.09.01Международное таможенное сотрудничество;

Б1.В.ДВ.09.02Таможенная дипломатия.

3. СОДЕРЖАНИЕ И СТРУКТУРА ДИСЦИПЛИНЫ

Структура дисциплины

Таблица 4

№ п/п	Наименование тем (разделов)	Объем дисциплины (модуля), час.						Форма текущего контроля успеваемости / промежуточной аттестации
		Всего	Контактная работа обучающихся с преподавателем по видам учебных занятий				СР, в том числе и КВР	
			Л / ЭО, ДОТ	ЛР/ ЭО, ДОТ	ПЗ / ЭО, ДОТ	КСР		
Тема 1.	Сущность и основные категории ВЭД	16	2		2		12	Б
Тема 2.	Таможенно- тарифная политика при регулировании ВЭД.	23	4		4		15	О
Тема 3.	Международные правила толкования торговых терминов Инкотермс-2010.	23	4		4		15	О
Тема 4.	Международные сделки купли-продажи, их виды и принципы классификации.	23	4		4		15	О
Тема 5.	Основы делового партнерства во внешнеэкономической деятельности	23	4		4		15	О
Промежуточная аттестация								З
Всего:		108	18		18		72	

***Примечание**. Форма текущего контроля успеваемости: беседа (Б), опрос (О), зачёт (З), экзамен (Экз), тестирование (Т).*

Содержание дисциплины

Раздел 1. Содержание внешнеэкономической деятельности

Тема 1.1 Сущность и основные категории ВЭД

Сущность понятия «внешнеэкономическая деятельность». Роль внешнеэкономической деятельности. Уровни осуществления внешнеэкономической деятельности. Основные направления осуществления внешнеэкономической деятельности. Характерные формы для осуществления основных направлений внешнеэкономической деятельности. Субъекты ВЭД. Классификация внешнеэкономических операций. Методы государственного регулирования ВЭД. Основные международные организации, оказывающие влияние на осуществление ВЭД. Структура и последовательность экспортных и импортных операций.

Тема 1.2 Таможенно-тарифная политика при регулировании ВЭД

Общие принципы таможенно-тарифного регулирования, основные термины и определения, основополагающие документы и организации, участвующие в процессах регулирования. Тарифное регулирование внешней торговли. Определение таможенной стоимости ввозимых и вывозимых товаров. Методы нетарифных ограничений. Виды таможенных режимов. Таможенные процедуры. Система нетарифных ограничений (НТО) ВЭД в зарубежной практике и России Количественные методы (квоты, контингенты, лицензии, "добровольные" ограничения экспорта). Скрытые методы торговой политики (технические, внутренние налоги и сборы и др.). Финансовые методы торговой политики (субсидии, кредиты, демпинг). Торговые договоры и соглашения. Влияние НТО на отечественный экспорт и защитные меры в Российской практике.

Тема 1.3 Международные правила толкования торговых терминов Инкотермс-2010

Понятие и содержание правил толкования торговых терминов. История создания, причины издания новых редакций. Состав Инкотермс-2010, группы терминов. Цели и особенности применения Инкотермс-2010 при заключения международных контрактов купли-продажи. Схема распределения обязанностей продавца и покупателя по международному контракту купли-продажи товаров в соответствии с Инкотермс-2010. Группы терминов согласно Инкотермс-2010. Интерпретация торговых терминов по группам, содержание каждого термина, область применения.

Раздел 2. Организация внешнеэкономической деятельности

Тема 2.1 Международные сделки купли-продажи, их виды и принципы классификации.

Классификация сделок купли-продажи в зависимости от предмета сделки. Заключение сделки между двумя и более сторонами. Классификация сделок купли-продажи в зависимости от применяемых методов торговли, или в зависимости от каналов сбыта. Сделки заключенные напрямую и косвенные сделки. Торгово-посреднические операции. Специальные рынки для осуществления торгово-посреднических операций. Международные товарные биржи и международные товарные аукционы. Основные направления торговли. Экспорт, импорт, реэкспорт, реимпорт. Применение неденежной формы расчетов при совершении международных сделок купли-продажи товаров. Бартерные сделки. Встречные закупки. Компенсационные закупки. Законодательная база для осуществления операций с неденежным прекращением обязательств.

Тема 2.2. Основы делового партнерства во внешнеэкономической деятельности.

Основные задачи экспортера и импортера при поиске зарубежного контрагента. Способы поиска контрагента для совершения внешнеторговой сделки. Источники деловой информации. Систематизация деловых сведений.Понятие иностранного контрагента. Виды контрагентов. Понятие «фирма». Признаки ранжирования контрагентов. Классификация фирм по виду хозяйственной деятельности, по характеру совершаемых отношений, по правовому положению, по характеру собственности, по принадлежности капитала, по объему операций. Способы установления делового партнерства для совершения экспортной сделки. Способы установления делового партнерства для совершения импортной сделки. Понятие коммерческого предложения. Оферта. Твердая оферта. Свободная оферта. Запрос на товар. Заказ.

4. МАТЕРИАЛЫ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ ОБУЧАЮЩИХСЯ И ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

4.1. Формы и методы текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации

4.1.1. В ходе реализации дисциплины Б1.Б.36«Основы внешнеэкономической деятельности» используются следующие методы текущего контроля успеваемости обучающихся:

– при проведении занятий лекционного типа: устная беседа, опрос;
– при проведении практических занятий: опрос;
– при контроле результатов самостоятельной работы студентов: опрос.

4.1.2. Зачёт проводится с применением следующих методов (средств):

Зачёт по дисциплине **Б1.Б.36 «Основы внешнеэкономической деятельности»** проводится в устной форме по билетам, которые состоят из теоретических вопросов.

Порядок проведения зачета определён документированной процедурой «Порядок проведения текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации студентов в Орловском филиале РАНХиГС» (http://orel.ranepa.ru/upload/iblock/173/Kontr_usp_attestat2015.pdf).

4.2. Материалы текущего контроля успеваемости обучающихся

Типовые оценочные материалы по теме:

Типовые вопросы для проведения текущего контроля:

Тема 1. Сущность и основные категории ВЭД

1. Раскройте сущность понятия «внешнеэкономическая деятельность».
2. Роль внешнеэкономической деятельности.
3. Уровни осуществления внешнеэкономической деятельности.
4. Основные направления осуществления внешнеэкономической деятельности.
5. Характерные формы для осуществления основных направлений внешнеэкономической деятельности.
6. Субъекты ВЭД. Классификация внешнеэкономических операций.
7. Методы государственного регулирования ВЭД.
8. Основные международные организации, оказывающие влияние на осуществление ВЭД.
9. Структура и последовательность экспортных и импортных операций.

Тема 2 Таможенно-тарифная политика при регулировании ВЭД

1. Общие принципы таможенно-тарифного регулирования, основные термины и определения, основополагающие документы и организации, участвующие в процессах регулирования.
2. Тарифное регулирование внешней торговли.
3. Определение таможенной стоимости ввозимых и вывозимых товаров.
4. Методы нетарифных ограничений.
5. Виды таможенных режимов. Таможенные процедуры.
6. Система нетарифных ограничений (НТО) ВЭД в зарубежной практике и России.
7. Раскройтеколичественные методы (квоты, контингенты, лицензии, «добровольные» ограничения экспорта).
8. Скрытые методы торговой политики (технические, внутренние налоги и сборы и др.).
9. Финансовые методы торговой политики (субсидии, кредиты, демпинг).
10. Торговые договоры и соглашения.
11. Влияние НТО на отечественный экспорт и защитные меры в Российской практике.

Тема 3 Международные правила толкования торговых терминов Инкотермс-2010

1. Понятие и содержание правил толкования торговых терминов. История создания, причины издания новых редакций.
2. Состав Инкотермс-2010, группы терминов. Цели и особенности применения Инкотермс-2010 при заключения международных контрактов купли-продажи.

3. Схема распределения обязанностей продавца и покупателя по международному контракту купли-продажи товаров в соответствии с Инкотермс-2010.

4. Раскройте группы терминов согласно Инкотермс-2010. Интерпретация торговых терминов по группам, содержание каждого термина, область применения.

Тема 4. Международные сделки купли-продажи, их виды и принципы классификации.

1. Классификация сделок купли-продажи в зависимости от предмета сделки.
2. Заключение сделки между двумя и более сторонами.
3. Раскройтеклассификацию сделок купли-продажи в зависимости от применяемых методов торговли, или в зависимости от каналов сбыта.
4. Сделки заключенные напрямую и косвенные сделки.
5. Торгово-посреднические операции.
6. Специальные рынки для осуществления торгово-посреднических операций. Международные товарные биржи и международные товарные аукционы.
7. Раскройтеосновные направления торговли. Экспорт, импорт, реэкспорт, реимпорт.
8. Применение неденежной формы расчетов при совершении международных сделок купли-продажи товаров.
9. Определитесодержание бартерных сделок. Встречные закупки. Компенсационные закупки.
10. Законодательная база для осуществления операций с неденежным прекращением обязательств.

Тема 5. Основы делового партнерства во внешнеэкономической деятельности.

1. Определитеосновные задачи экспортера и импортера при поиске зарубежного контрагента.
2. Охарактеризуйте способы поиска контрагента для совершения внешнеторговой сделки.
3. Охарактеризуйтеисточники деловой информации. Систематизация деловых сведений.
4. Определитепонятие иностранного контрагента. Виды контрагентов.
5. Охарактеризуйтепонятие «фирма» и признаки ранжирования контрагентов. Классификация фирм по виду хозяйственной деятельности, по характеру совершаемых отношений, по правовому положению, по характеру собственности, по принадлежности капитала, по объему операций.
6. Охарактеризуйтеспособы установления делового партнерства для совершения экспортной сделки.

7. Охарактеризуйтеспособы установления делового партнерства для совершения импортной сделки.

8. Охарактеризуйтепонятие коммерческого предложения. Оферта. Твердая оферта. Свободная оферта.

9. Охарактеризуйтезапрос на товар. Заказ.

Вопросы для контроля самостоятельной работы:

Тема 1. Сущность и основные категории ВЭД

1. Сущность понятия «внешнеэкономическая деятельность».
2. Роль внешнеэкономической деятельности.
3. Уровни осуществления внешнеэкономической деятельности.
4. Основные направления осуществления внешнеэкономической деятельности.
5. Характерные формы для осуществления основных направлений внешнеэкономической деятельности.
6. Субъекты ВЭД. Классификация внешнеэкономических операций.
7. Методы государственного регулирования ВЭД.
8. Раскройтехарактеристики основных международных организаций, оказывающих влияние на осуществление ВЭД.
9. Структура и последовательность экспортных и импортных операций.

Тема 2 Таможенно-тарифная политика при регулировании ВЭД

1. Общие принципы таможенно-тарифного регулирования, основные термины и определения, основополагающие документы и организации, участвующие в процессах регулирования.
2. Определитетарифное регулирование внешней торговли.
3. Определение таможенной стоимости ввозимых и вывозимых товаров.
4. Методы нетарифных ограничений.
5. Виды таможенных режимов. Таможенные процедуры.
6. Охарактеризуйтесистему нетарифных ограничений (НТО) ВЭД в зарубежной практике и России.
7. Охарактеризуйтеколичественные методы (квоты, контингенты, лицензии, «добровольные» ограничения экспорта).
8. Скрытые методы торговой политики (технические, внутренние налоги и сборы и др.).
9. Охарактеризуйтефинансовые методы торговой политики (субсидии, кредиты, демпинг).
10. Раскройте содержаниеторговых договоров и соглашений.
11. Выявите основные направления влияния НТО на отечественный экспорт и защитные меры в Российской практике.

Тема 3 Международные правила толкования торговых терминов Инкотермс-2010

1. Понятие и содержание правил толкования торговых терминов. История создания, причины издания новых редакций.
2. Состав Инкотермс-2010, группы терминов. Цели и особенности применения Инкотермс-2010 при заключения международных контрактов купли-продажи.
3. Охарактеризуйте схему распределения обязанностей продавца и покупателя по международному контракту купли-продажи товаров в соответствии с Инкотермс-2010.
4. Группы терминов согласно Инкотермс-2010. Интерпретация торговых терминов по группам, содержание каждого термина, область применения.

Тема 4. Международные сделки купли-продажи, их виды и принципы классификации.

1. Дайте классификацию сделок купли-продажи в зависимости от предмета сделки.
2. Охарактеризуйтеособенности в заключении сделки между двумя и более сторонами.
3. Классификация сделок купли-продажи в зависимости от применяемых методов торговли, или в зависимости от каналов сбыта.
4. Сделки заключенные напрямую и косвенные сделки.
5. Определитезначение торгово-посреднических операций.
6. Специальные рынки для осуществления торгово-посреднических операций. Международные товарные биржи и международные товарные аукционы.
7. Раскройтеосновные направления торговли:экспорт, импорт, реэкспорт, реимпорт.
8. Применение неденежной формы расчетов при совершении международных сделок купли-продажи товаров.
9. Бартерные сделки. Встречные закупки. Компенсационные закупки.
10. Законодательная база для осуществления операций с неденежным прекращением обязательств.

Тема 5. Основы делового партнерства во внешнеэкономической деятельности.

1. Основные задачи экспортера и импортера при поиске зарубежного контрагента.
2. Способы поиска контрагента для совершения внешнеторговой сделки.
3. Источники деловой информации. Систематизация деловых сведений.

4. Раскройтепонятие иностранного контрагента. Виды контрагентов.

5. Раскройтепонятие «фирма». Признаки ранжирования контрагентов. Классификация фирм по виду хозяйственной деятельности, по характеру совершаемых отношений, по правовому положению, по характеру собственности, по принадлежности капитала, по объему операций.

6. Определите способы установления делового партнерства для совершения экспортной сделки.

7. Определитеспособы установления делового партнерства для совершения импортной сделки.

8. Определитепонятие коммерческого предложения. Оферта. Твердая оферта. Свободная оферта.

9. Запрос на товар. Заказ.

4.3. Оценочные средства для промежуточной аттестации

4.3.1. Формируемые компетенции

Таблица 5

Кодкомпетенции	**Наименованиекомпетенции**	**Кодэтапаосвоениякомпетенций**	**Наименованиеэтапакомпетенции**
ОПК-4	способность понимать экономические процессы, происходящие в обществе, и анализировать тенденции развития российской и мировой экономик.	**ОПК-4.3**	способностью выявлять в процессе анализа внешнеэкономической деятельности причины и условия, способствующие возникновению угроз национальным финансово-экономическим интересам и таможенной безопасности России
ПК-12	умение обеспечить защиту гражданских прав участников ВЭД и лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела.	**ПК-12.2-**	способность применять положения таможенного права для обеспечения защиты гражданских прав участников ВЭД и лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела

4.3.2. Типовые оценочные средства

Типовые вопросы к зачёту:

1. Основные понятия внешнеэкономической деятельности (ВЭД). Междисциплинарные связи.
2. Формирование и развитие системы регулирования ВЭД. Либерализация ВЭД.
3. Законодательство, регламентирующее ВЭД.
4. Об основах госрегулирования ВЭД. Принципы госрегулирования.
5. Основные положения государственного регулирования внешнеторговой деятельности.
6. Таможенное регулирование. Основные понятия. Таможенные режимы.
7. Виды таможенных пошлин. Таможенная стоимость.
8. Основные принципы классификации внешнеторговых операций.
9. Организационные формы внешнеторговых операций.
10. Классификация внешнеторговых операций по видам товаров и услуг.
11. Классификация внешнеторговых операций по методам международной торговли.
12. Правовое обеспечение экспортно-импортных операций.
13. Государственные органы регулирования и содействия развитию внешнеэкономической деятельности (федеральный и региональный уровни).
14. Классификация внешнеторговых операций по степени готовности товаров
15. Экономические и административные методы регулирования ВЭД.
16. Содержание и структура внешнеторгового контракта купли-продажи товаров.
17. Управление внешнеэкономической деятельностью на фирме.
18. Планирование внешнеэкономической деятельности предприятия.
19. Контроль и оценка эффективности ВЭД.
20. Ценообразование во внешней торговле.
21. Платежно-расчетные отношения.
22. Кредитование внешнеэкономической деятельности.
23. Валютные операции.
24. Особенности торговли результатами научно-технической деятельности.
25. Лизинговые операции.
26. Международные встречные операции.
27. Комиссионные, агентские и брокерские операции.
28. Международные товарные биржи.
29. Аукционная торговля.
30. Международные торги.
31. Производственная кооперация и промышленное сотрудничество.

32. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности в РФ.

33. Классификация внешнеторговых операций по направлениям торговли.

34. Организация внешнеэкономической деятельности предприятия.

35. Франчайзинг.

36. ИНКОТЕРМС-2010.

Типовые вопросы для тестирования

Вариант 1

1 Документ, предоставляющий право предприятиям, предпринимателям и их объединениям самим устанавливать внешнеэкономические связи в пределах полномочий, предусмотренных законодательством:

A) внешнеторговый контракт;

B) Закон РК «О государственном регулировании внешнеэкономических отношений»;

C) Гражданский Кодекс РК;

D) Конституция РК.

2 Выход предприятия на зарубежные рынки позволяет добиться:

A) максимизации прибыли;

B) роста конкурентоспособности;

C) устойчивости;

D) повышения рентабельности.

3 Субъекты, не являющиеся участниками ВЭД:

A) организации-посредники;

B) региональные органы самоуправления;

C) риэлторские фирмы;

D) производители-экспортеры.

4 К основной внешнеэкономической операции относится:

A) лизинг;

B) экспедиторские операции;

C) страхование грузов;

D) международные расчеты.

5 Причина, обеспечивающая расширение и углубление внешнеэкономической деятельности:

A) одинаковые природно-климатические условия;

B) неравномерный уровень развития различных стран мира;

C) равномерная обеспеченность ресурсами;

D) однотипность социально-экономических отношений.

6 Основным признаком экспорта товара является:

A) расчеты в валюте;

B) таможенное оформление;

C) заключение контракта;

D) пересечение границы.

7 На международных товарных биржах сделки заключаются товарами с:

A) индивидуальными свойствами;

B) уникальными свойствами;

C) стандартизированными;

D) различными свойствами.

8 Документ, не являющий основным при осуществлении контроля за проведением импортных операций:

A) карточка платежа;

B) платежное поручение;

C)досье по импортной сделке;

D) паспорт импортной сделки.

9Сделка, в которой не задействован механизм валютного расчета:

A) бартер;

B) хайринг;

C) встречная закупка;

D) компенсационная сделка.

10 Обязательство экспортера закупить на определенную сумму товары в стране импортера:

A) «продакшэншеринг»;

B) «секондхенд»;

C) «бай-бек»;

D) «ноу-хау».

11 Структура управления ВЭД, ориентирующаяся на продажу товаров по группам стран:

A)Функциональная;

B)Сегментная;

C)Предметная;

D)Региональная.

12 Принцип построения структуры управления, наиболее предпочтительный для крупных предприятий с недиверсифицированным ассортиментом товаров и услуг:

A)региональный;

B)матричный;

C)товарный;
D)функциональный.

13 Основной критерий оптимальной структуры управления ВЭД:
A)приближение к зарубежным рынкам;
B)рост технико-экономического уровня;
C)максимизация объемов продаж;
D)экспорт деятельности.

14 Отдел, занимающийся организацией встреч, приемов и проводов представителей иностранных фирм, прибывших с деловыми целями:
A)протокольный;
B)юридический;
C)маркетинговый;
D)канцелярия.

15 Разработка политики ценообразования непосредственно связана с деятельностью отдела:
A)маркетингового;
B)валютно-финансового;
C)рекламы;
D)планово-экономического.

Вариант 2

1. Принцип, предполагающий осуществление планирования в рамках жизненных циклов проектов и производимых проектов:
A)единства;
B)гибкости;
C)непрерывности;
D)точность.

2 Первый этап планирования ВЭД связан с:
A)оценкой деловой среды;
B)определением факторов, обеспечивающих достижение целей;
C)контролем результатов;
D)анализом внешней среды.

3 Место в матрице БКГ, характеризуемое как большая доля на рынке с низким ростом:
A)«дойная корова»;
B)«собака»;
C)«трудный ребенок»;
D)«звезда».

4 Стратегия, направленная на создание продукта с уникальными свойствами:

A)Дифференсация;
B)Фокусирование;
C)Диверсификация;
D)преимущество в издержках.

5 Определите основные фазы планирования ВЭД предприятия в логической последовательности:а) анализ ситуации; б) постановка цели; в) принятие решений; г) прогноз ситуации; д) планирование альтернативы:

A)а, б, г, д, в;
B)б, г, а, д, в;
C)в, б, а, г, д;
D)б, а, г, д, в.

6 Правовой источник, не связанный с регулированием ВЭД:

A)Налоговый кодекс РК;
B)Таможенный кодекс;
C)Уголовный кодекс;
D)Бюджетный кодекс РК.

7 Квоты – это:

A) налоги;
B) лимиты;
C) запреты;
D) тарифы.

8 Контингентирование – это:

A) разрешение на право вывоза или ввоза товаров;
B) правила, требующие соблюдения безопасности для потребителей;
C) санитарно-ветеринарные нормы;
D) контроль за количественными и стоимостными квотами.

9 Основным критерием определения демпинга является:

A) сравнение экспортных цен и внутренних цен в стране экспортера;
B) расчет произведенных затрат;
C) сопоставление экспортных и импортных цен;
D) анализ мировых цен.

10 Субъектами посреднической деятельности могут быть:

A) частные лица, специализированные фирмы;
B) смешанные предприятия;
C) государственные предприятия;
D) все перечисленные.

11 По договору консигнации товары экспортера до их реализации-продажи конечному потребителю — находятся на складе:

A) экспортера в стране экспортера, экспортера в стране импорта;

B) посредника в стране импорта, посредника в третьей стране;

C) правильные A) и B);

D) правильные C) и D).

12 Понятие «исключительное право» в посредническом соглашении означает, что:

A) экспортер имеет право самостоятельно реализовать свою продукцию на оговоренной территории;

B) экспортер сохраняет за собой право выбирать посредников для последующей реализации продукции на оговоренной территории;

C) посреднику предоставляется исключительное право выбирать продукцию экспортера;

D) посредник получает все права на реализацию продукции экспортера на оговоренной территории.

13 Понятие «договорная территория» в посредническом соглашении представляет собой территорию, на которой:

A) расположено предприятие экспортера;

B) посредник реализует товары экспортера;

C) экспортер самостоятельно реализует продукцию;

D) расположено предприятие посредника.

14 Посредники, осуществляющие сделки от своего имени и за свой счет:

A) джобберы;

B) консигнаторы;

C) брокеры;

D) дилеры.

15 Основной показатель, позволяющий определить деловое лицо зарубежного партнера:

A) репутация;

B) кредитоспособность;

C) конкурентоспособность;

D) платежеспособность.

Вариант 1		Вариант 2	
1	D	1	A
2	C	2	B
3	C	3	A
4	A	4	A

5	B	5	D
6	D	6	D
7	C	7	B
8	C	8	D
9	A	9	B
10	C	10	D
11	D	11	D
12	A	12	D
13	C	13	B
14	A	14	D
15	D	15	A

Описание показателей и критериев оценивания на различных этапах их формирования описание шкал оценивания

Промежуточная аттестация по дисциплине проводится в виде зачёта по билетам, состоящим из теоретических вопросов.

Таблица 6

Показатели, критерии и оценивание компетенций по этапам их формирования

Наименование темы	Код компетенции	Критерии оценивания	Оценка
Сущность и основные категории ВЭД	**ОПК – 4 ПК – 12**	Студент демонстрирует высокий уровень знаний методологии и теории предмета, хорошо разбирается в актуальных проблемах, может сопоставить точки зрения различных исследователей, демонстрирует хорошие навыки анализа использованной нормативной базы и монографической литературы. Студент глубоко и прочно усвоил весь программный материал,	**Зачтено**
Таможенно-тарифная политика при регулировании ВЭД.			
Международные правила толкования торговых терминов Инкотермс-2010.			
Международные сделки купли-продажи, их виды и принципы классификации.			

Основы делового партнерства во внешнеэкономической деятельности		исчерпывающе, последовательно, грамотно и логически стройно его излагает, тесно увязывает с правовой деятельностью современного государства, не затрудняется с ответом при видоизменении задания, правильно обосновывает принятые решения, умеет самостоятельно обобщать и излагать материал, не допуская ошибок. Студент твердо знает программный материал, грамотно и по существу излагает его, не допускает существенных неточностей в ответе на вопрос, может правильно применять теоретические положения. Студент может затрудняться в раскрытии отдельных проблемных вопросов или испытывать незначительные трудности при анализе нормативной базы и научной литературы. Студент усвоил только основную информацию, но не знает отдельных деталей, допускает неточности, недостаточно правильные формулировки, нарушает последовательность в изложении программного материала. Обучаемый не может использовать проблемный подход при ответе на вопрос, затрудняется с применением теоретических положений или допустил одну грубую ошибку. Студент не знает значительной части программного материала, демонстрирует разрозненные знания, воспроизводит информацию бессистемно, допускает более одной грубой ошибки.	**Не зачтено**

4.4. Методические материалы

Изучение дисциплины завершается зачётом (3 семестр), который проводится по всему её содержанию.

В самом начале учебного курса желательно ознакомиться со следующей учебно-методической документацией:

– программой дисциплины;

– перечнем знаний, умений и навыков, которыми студент должен владеть;

– тематическими планами лекций и практических;

– контрольными мероприятиями;

– учебными пособиями по дисциплине, а также электронными ресурсами;

– перечнем примерных вопросов к экзамену.

Обучение по дисциплине«Основы внешнеэкономической деятельности» предполагает изучение курса на аудиторных занятиях (лекционные и практические занятия), а также в ходе самостоятельной работы студентов. При изучении дисциплины рекомендуется пользоваться контрольными вопросами к каждой теме, программой курса, рекомендуемой основной и дополнительной литературой.

К каждой теме занятий студентам необходимо готовиться заранее. Существенным аспектом изучения курса является знакомство не только с теоретическим материалом, но и с нормативно-правовой документацией и материалами судебной практики в области государственной и муниципальной службы.

В процессе подготовки к практическим и лабораторным занятиям студентам предлагается выполнить следующие домашние задания:

- ознакомиться с вопросами к теме, рассматриваемой на лекции, и практическом и лабораторном занятии, и подготовить ответы на них.

Непосредственная подготовка к зачёту проводится путём запоминания сведений относящихся к каждому вопросу из соответствующего перечня. Необходимо тщательно изучить формулировку каждой темы, вникнуть в её суть и желательно составить план.

5. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

Обучение по дисциплине «Основы внешнеэкономической деятельности» предполагает изучение курса на аудиторных занятиях (лекции и практические занятия) и самостоятельной работы студентов.

Практические занятия дисциплины «Запреты и ограничения внешнеэкономической деятельности» предполагают их проведение в различных формах с целью выявления полученных знаний, умений, навыков и компетенций с проведением контрольных мероприятий.

С целью обеспечения успешного обучения студент должен готовиться к лекции, она является важнейшей формой организации учебного процесса, поскольку:

- знакомит с новым учебным материалом;
- разъясняет учебные элементы, трудные для понимания;
- систематизирует учебный материал;
- ориентирует в учебном процессе.

Подготовка к лекции заключается в следующем:

- внимательно прочитайте материал предыдущей лекции;
- узнайте тему предстоящей лекции (по тематическому плану, по информации лектора);
- ознакомьтесь с учебным материалом по учебнику и учебным пособиям;
- постарайтесь уяснить место изучаемой темы в своей профессиональной подготовке;
- запишите возможные вопросы, которые вы зададите лектору на лекции.

Подготовка к практическим занятиям:

- внимательно прочитайте материал лекций относящихся к данному практическому или лабораторному занятию, ознакомьтесь с учебным материалом по учебнику и учебным пособиям, а также проанализируйте нормативные правовые акты, в которых регулируются жилищные отношения;
- выпишите основные термины;
- ответьте на контрольные вопросы, готовьтесь дать развернутый ответ на каждый из вопросов;
- уясните, какие учебные элементы остались для вас неясными и постарайтесь получить на них ответ заранее (до практического или лабораторного занятия) во время текущих консультаций преподавателя;
- заранее ознакомьтесь с предложенными вам лабораторными заданиями и подготовьте необходимый для их выполнения материал;
- в качестве ориентира в организации обучения и подготовки к практическим и лабораторным занятиям вами может быть использована рабочая программа дисциплины в части целей, перечня знаний, умений, терминов, учебных вопросов, а также рекомендуемой литературы: нормативно-правовой, специальной и периодической;
- готовиться можно индивидуально, парами или в составе малой группы, последние являются эффективными формами работы.

Самостоятельная работа студентов.

Это основной вид деятельности студента, включающий в себя изучение лекционного материала, учебных пособий, первоисточников, подготовку

сообщений, выступления на групповых занятиях, выполнение заданий преподавателя.

Методика самостоятельной работы предварительно разъясняется преподавателем и в последующем может уточняться с учетом индивидуальных особенностей студентов. Время и место самостоятельной работы выбираются студентами по своему усмотрению с учетом рекомендаций преподавателя.

Самостоятельную работу над дисциплиной следует начинать с изучения программы, которая содержит основные требования к знаниям, умениям и навыкам обучаемых. Обязательно следует вспомнить рекомендации преподавателя, данные в ходе установочных занятий. Затем – приступать к изучению отдельных разделов и тем в порядке, предусмотренном программой.

Получив представление об основном содержании раздела, темы, необходимо изучить материал с помощью учебных пособий. Целесообразно составить краткий конспект или схему, отображающую смысл и связи основных понятий данного раздела и включенных в него тем. Затем, как показывает опыт, полезно изучить выдержки из первоисточников. При желании можно составить их краткий конспект. Обязательно следует записывать возникшие вопросы, на которые не удалось ответить самостоятельно.

Подготовка к зачету

К устному зачету необходимо готовится целенаправленно, в течение всего курса изучения дисциплины«Основы внешнеэкономической деятельности». Систематическое выполнение учебной работы на лекциях, практических занятиях позволит успешно освоить дисциплину и создать хорошую базу для сдачи экзамена.

6. УЧЕБНАЯ ЛИТЕРАТУРА И РЕСУРСЫ ИНФОРМАЦИОННО-ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННОЙ СЕТИ «ИНТЕРНЕТ», УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

6.1. Основная литература

Таблица 7

Основная литература

№	Библиографическая запись	Сведения о наличии в библиотеке	
		Печатная форма (кол-во в библиотеке)	Ссылка на ЭБС
1	Ксенофонтова Е.М. Основы внешнеэкономической деятельности [Электронный ресурс] : учебное пособие / Е.М. Ксенофонтова. — Электрон.текстовые данные. — СПб. : Интермедия, 2015. — 196 c.		http://www.iprbookshop.ru/47676.html

2	Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / А. А. Вологдин. — 5-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2018. — 348 с.		https://biblio-online.ru/book/4236A90D-9D66-4539-B977-2B29BBD709D8

6.2. Дополнительная литература

Таблица 8

Дополнительная литература

№	Библиографическая запись	Сведения о наличии в библиотеке	
		Печатная форма (кол-во в библиотеке)	**Ссылка на ЭБС**
1	Основы таможенного дела : учебник для вузов / А. П. Джабиев [и др.] ; под общ.ред. А. П. Джабиева. — М. : Издательство Юрайт, 2018. — 392 с.		https://biblio-online.ru/book/BA318A7F-9596-40EF-ADC2-1D0E0ED476F6

6.3. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы с учётом нормативных правовых актов.

1. Таможенный кодекс таможенного союза, 2010.(ред. от 08.05.2015)
2. Федеральный закон от 27.11.2010 № 311-ФЗ «О таможенном регулировании вРоссийской Федерации».(ред. от1.01.2016 г.)
3. Федеральный закон РФ «Об основах государственного регулирования внешнеэкономической деятельности» от 8.12.2003г. №164-ФЗ(ред. 30.11.2013г.)
4. Федеральный закон РФ «Об экспертном контроле» 18.07.99 № 183 ФЗ(ред.21.12.2013г. №272-ФЗ)// //СПС Консультант Плюс 2014
5. Федеральный закон РФ от 27.12.2002 № 184-ФЗ «О техническом регулировании».(23.06.2014г.№ 160-ФЗ)//СПС Консультант Плюс 2014
6. Закон РФ «О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах приимпорте товаров» 8.12.2003г.№165-ФЗ(с изм. на 4 июня 2014 года) // СПС КонсультантПлюс 2014/
7. Федеральный закон РФ «О валютном регулировании и валютном контроле»10.12.2003г.№ 173-ФЗ(ред. от 30.12.2015)//СПС Консультант Плюс 2014
8. Единый перечень товаров и порядок осуществления ветеринарного контроля натаможенной границе и таможенной территории Таможенного союза, утв. Решением КТС от18.06.2010, № 317.(с изм. на 8 декабря 2015 года)//СПС Консультант Плюс 2014//
9. Единый перечень товаров и порядок осуществления карантинного фитосанитарногоконтроля на таможенной границе и таможенной территории Таможенного союза, утв.Решением КТС от 18.06.2010, № 318.(с изм. на 9 октября 2014 года)//СПС КонсультантПлюс 2014//
10. Правила осуществления ветеринарного надзора в пунктах пропуска черезгосударственную границу РФ, утв. Постановлением Правительства РФ от 29.06.2011,№501(ред. от 25.05.2012)//СПС Консультант Плюс 2014//
11. Правила осуществления карантинного фитосанитарного контроля в пунктах пропускачерез государственную границу РФ, утв. Постановлением Правительства РФ от 29.06.2011,№502.(ред. от 23.04.2012)//СПС Консультант Плюс 2014
12. Соглашение таможенного союза по ветеринарно-санитарным мерам от 11.12.2009. (ред.от 21.05.2010) //СПС Консультант Плюс 2014

13. Договор о Евразийском экономическом союзе" (Подписан в г. Астане 29.05.2014) (ред. от 08.05.2015) (с изм. и доп., вступ. в силу с 12.08.2017)//]// СПС Консультант Плюс

14. Решение Межгосударственного совета ЕврАзЭС от 27.11.2009 № 19 «О единомнетарифном регулировании таможенного союза Республики Беларусь, Республики Казахстани Российской Федерации».//СПС Консультант Плюс 2014

15. Решение Межгосударственного совета ЕврАзЭС от 21.05.2010 № 37 «О вступлении всилу Соглашения о применении специальных защитных, антидемпинговых икомпенсационных мер по отношению к третьим странам от 25 января 2008 года».//СПСКонсультант Плюс 2014

16. Решение Межгосударственного совета ЕврАзЭС от 21.05.2010 № 38 «О техническомрегулировании в таможенном союзе в рамках Евразийского экономическогосообщества».//СПС Консультант Плюс 2014//

17. Решение Межгосударственного совета ЕврАзЭС от 21.05.2010 № 39 «О применениисанитарных, ветеринарно-санитарных и фитосанитарных мер в таможенном союзе в рамкахЕвразийского экономического сообщества».//СПС Консультант Плюс 2014

18. Решение Комиссии таможенного союза от 18.06.2010 № 319 «О техническомрегулировании в таможенном союзе»(ред. от 09.04.2013) //СПС Консультант Плюс 2014//

19. Решение Комиссии таможенного союза от 28.05.2010 № 299 «О применении санитарных мер в таможенном союзе».(с изменениями на 10 ноября 2015 года).//СПСКонсультант Плюс 2014

20. Решение Комиссии таможенного союза от 18.06.2010 № 317 «О примененииветеринарно-санитарных мер в таможенном союзе».(ред. от 08.12.2015)

21. Решение Комиссии таможенного союза от 18.06.2010 № 318 «Об обеспечениикарантина растений в таможенном союзе. ((с изменениями на 9 октября 2014 года). //СПСКонсультант Плюс 2014

22. Административный регламентФедеральной таможенной службы по исполнениюгосударственной функции по выдаче и аннулированию разрешения на транзит вооружения,военной техники и военного имущества. Приказ ФТС №748 от28.04 2009(с изменениями на26 февраля 2010 г)//СПС Консультант Плюс 2014

23. Постановление Правительства РФ от 08.04.2000 № 306 «Об утверждении Положения отранзите вооружения, военной техники и военного имущества через территорию РоссийскойФедерации».(с изм. 28.03.2008 №219)//СПС Консультант Плюс 2014

24. Положение о порядке осуществления государственного санитарно-эпидемиологического надзора (контроля) за лицами и транспортными средствами,пересекающими таможенную границу Таможенного союза, подконтрольными товарами,перемещаемыми через таможенную границу Таможенного союза и а таможенной территорииТаможенного союза (в редакции Решений Комиссии Таможенного союза от 17.08.2010 №341, от 14.10.2010 № 432, от 02.03.2011 № 567, от 09.12.2011 № 888, Решения СоветаЕвразийской экономической комиссии от 15.06.2012 № 37, от 17.12.2012№114//СПС Консультант Плюс 2014

25. Денисов С.А. Государственное регулирование внешнеторговой деятельности: учеб. пособие - СПб.: Троицкий мост, 2013 (Библиотека ЧОУ ВО РИЗП)

26. Иванов И.Н.. Внешнеэкономическая деятельность предприятий: учебник. М.: ИНФРА-М, 2012. (Библиотека ЧОУ ВО «РИЗП»)

27. Ляпустин С.Н. Таможенный контроль товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности – СПб.: Троицкий мост, 2014 (Библиотека ЧОУ ВО РИЗП)

28 Основы таможенного дела: учеб. / под общ.ред. А.Я.Черныша – М.: РТА, 2012 (Библиотека ЧОУ ВО РИЗП)

29. Панченко В.И. Валютное регулирование: учебное пособие для вузов.-Санкт-Пет.:Троицкий мост, 2014 (Библиотека ЧОУ ВО «РИЗП»)

30 Ростовский Ю.М. Внешнеэкономическая деятельность предприятий: учебник. - М. :ИНФРА, 2012(Библиотека ЧОУ ВО «РИЗП»)

31. Федотова Г.Ю. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности: учеб. – СПб.: Троицкий мост, 2013 (Библиотека ЧОУ ВО РИЗП)

32. Таможенное право:учеб. пособие - М.: ЮНИТИ-ДАНА; Закон иправо, 2010(ЭБС

«КнигаФонд»)

33. Таможенное право: учеб. / под ред. М.М.Рассолова, Н.Д. Эриашвили – М.: ЮНИТИ- ДАНА, 2012(ЭБС «КнигаФонд»)

6.4. Интернет-ресурсы

Исторические сайты и электронные издания.

http://www.archeologia.ru
http://www.rusarchives.ru
http://history-fiction.ru
http://www.vostlit.info
https://geraldika.ru
http://histrf.ru
http://forum-history.ru/showthread.php?t=3074
http://www.gerodot.ru
https://history-forum.ru
http://www.reenactor.ru
http://www.runivers.ru
http://www.russiancity.ru
http://www.xlegio.ru
http://www.archaeology.ru/
http://www.rusarchives.ru/
http://history-fiction.ru/

Интернет-ресурсы, справочные системы.

http://lib.ru
http://yanko.lib.ru
http://www.gumer.info
http://relig-library.pstu.ru
http://www.spho.ru/library
http://www.e-nasledie.ru/index.html
http://elibrary.ru/projects/subscription/rus_titles_free.asp
http://www.ecsocman.edu.ru/db/journals.html
http://iph.ras.ru/periodicals.htm
http://www.isras.ru/index.php?page_id=1081
http://www.ruthenia.ru/logos/number/arc.htm
http://topos.ehu.lt/zine/index.htm
http://rggu-bulletin.rggu.ru/section.html?id=6659
http://unid.bsu.edu.ru/unid/res/ved/index.php
http://vestnik.tsu.ru/vestnik/?do=cat&category=archive
http://www.admin.novsu.ac.ru/uni/vestnik.nsf
http://www.unn.ru/e-library
http://vestnik.ssu.samara.ru/
http://journal.orags.org

7. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКАЯ БАЗА,

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ, ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ И ИНФОРМАЦИОННЫЕ СПРАВОЧНЫЕ СИСТЕМЫ

Материально-техническая база

Вид помещения	Оборудование
Учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа	Столы ученические Стулья Аудиторная доска меловая Видеопроектор acer m342, экран с эл. приводом ScreenMediaChampion 229x30
Учебные аудитории для проведения практических занятий	Столы ученические Стулья Кафедра настольная Аудиторная доска трехстворчатая, меловая Видеопроектор acer m342, экран с эл. приводом ScreenMediaChampion 229x30
Учебные аудитории для текущего контроля и промежуточной аттестации	Столы ученические Стулья Кафедра настольная Аудиторная доска трехстворчатая, меловая Видеопроектор acer m342, экран с эл. приводом ScreenMediaChampion 229x30
Помещения для самостоятельной работы и индивидуальных занятий	Столы компьютерные Столы ученические Стулья для компьютеров Стулья Кафедра настольная Компьютеры.в составе: системный блок: Процессор AMD A4-6300 3.7 GHz, ОЗУ 8Gb, Жесткий диск 500Gb, Монитор ViewSonic VA2261-2 Аудиторная доска трехстворчатая, меловая

Перечень программного обеспечения, необходимого для реализации дисциплины Б1.Б.36 «Основы внешнеэкономической деятельности»

Наименование программного обеспечения	Назначение и тип лицензии программного обеспечения
7-Zip	Архиватор с высокой степенью сжатия Свободная лицензия
Adobereader – Russian	Просмотр, печать и внесение аннотаций в документы PDF. Свободная лицензия
Adobe Acrobat Reader DC– Russian	Чтение, печать и рецензирование файлов PDF. Свободная лицензия
GoogleChrome	Браузер

	Свободная лицензия
Opera	Браузер. Свободная лицензия
Yandex Браузер	Браузер Свободная лицензия
Kaspersky Endpoint Security 10 для Windows	Антивирус - Kaspersky Endpoint Security длябизнесаСтандартный Russian Edition. 250499 Node 2 year Educational Renewal License – лицензиядо 2018-01-03 Лицензированнаяверсия
Windows XP Professional Windows 7 Professional Windows 8 Pro Windows 8.1 Pro	Операционные системы. Лицензированнаяверсия
Office Professional Plus 2007 (Access 2007, Communicator 2007, Excel 2007, InfoPath 2007, Outlook 2007, PowerPoint 2007, Publisher 2007, Word 2007) **Office Professional Plus 2010** (Microsoft Excel 2010, Microsoft Outlook 2010, Microsoft PowerPoint 2010, Microsoft Word 2010, Microsoft Access 2010, Microsoft InfoPath 2010, Microsoft Communicator, Microsoft Publisher 2010, Microsoft OneNote 2010, Microsoft SharePoint Workspace 2010) **Office Standard 2007** Word 2007, Excel 2007, PowerPoint 2007, Outlook 2007) **Office Standard 2010** Word 2010, Excel 2010, PowerPoint 2010, OneNote 2010, Outlook 2010, Publisher 2010) **Office Standard 2013** (Microsoft Office Word 2013, Microsoft Excel 2013, Microsoft PowerPoint 2013, Microsoft OneNote 2013,	Пакет офисных приложений. Лицензированная версия

Microsoft Publisher 2013, Microsoft Outlook 2013)	